

Als 100%iges Tochterunternehmen der städtischen Monheimer Versorgungs- und Verkehrs-GmbH behauptet sich die Bahnen der Stadt Monheim GmbH (BSM) nicht nur erfolgreich im öffentlichen Personennahverkehr, sondern auch als Eisenbahninfrastrukturunternehmen. Das Unternehmen beschäftigt zurzeit 150 Mitarbeitende und ist Mitglied in den beiden größten Verkehrsverbänden Nordrhein-Westfalens, dem Verkehrsverbund Rhein-Ruhr (VRR) und dem Verkehrsverbund Rhein-Sieg (VRS).

Als modernes und innovatives Verkehrsunternehmen mit starkem Fokus auf den Kundenservice und großer Leidenschaft für Zukunftsideen unterhält die BSM einen Fahr-

zeugpark von 45 Bussen und 5 autonomen Batteriebussen – stets mit prüfendem Blick auf die neuesten Umweltsprüche. Für ihre Fahrgäste möchte die BSM ein individuelles und nachhaltiges Mobilitätserlebnis schaffen: Mit der Einführung einer autonomen Buslinie sowie des kostenlosen ÖPNVs beweist die BSM Innovationsgeist bei der Gestaltung des ÖPNV der Zukunft.

Aufgrund der dynamischen Entwicklung unserer kommunalen Eigentümerin, der Stadt Monheim am Rhein, hin zu einer Smart City mit Pioniercharakter, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Bereich **Vertrieb und Marketing** in Vollzeit eine/n

## Projektmanager/in Vertrieb (m/w/d)

Für unser Team Vertrieb und Marketing stehen die Kundinnen und Kunden im Mittelpunkt unseres Handelns. Mit innovativen Ideen und der passenden Umsetzungs-

stärke können Sie bei uns die Mobilität der Zukunft gestalten. Steigen Sie ein und bringen Sie Bewegung in unsere Vision!

### Das Aufgabengebiet:

- Sie verantworten die Neukundengewinnung und die Vermarktung unseres gesamten Produktportfolios. Mit Begeisterung akquirieren Sie neue Privat- und Gewerbekunden und begleiten den Prozess vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Sie führen eigenverantwortlich Marktbeobachtungen und -analysen durch und setzen die erzielten Ergebnisse gewinnbringend in unserem Unternehmen um
- Sie sind für die Steuerung und Weiterentwicklung der bestehenden direkten und indirekten Vertriebskanäle verantwortlich
- die Entwicklung neuer, innovativer Vertriebskonzepte sowie die Umsetzung in unserem Unternehmen runden Ihr Aufgabengebiet ab

### Das sollten Sie mitbringen:

- Sie haben ein Studium der Wirtschaftswissenschaften oder der Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Marketing & Vertrieb erfolgreich abgeschlossen oder besitzen gleichwertige Kenntnisse durch langjährige Berufserfahrung
- Sie agieren proaktiv auf sich ändernde Kundenbedürfnisse und lieben den persönlichen Kundenkontakt

- eine gute sprachliche Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift in Deutsch und Englisch zählt zu Ihren Stärken
- eine strukturierte, selbstständige und kundenorientierte Arbeitsweise ist für Sie selbstverständlich
- Verlässlichkeit und professionelles Auftreten, um das Vertrauen Ihrer Kunden zu gewinnen
- eine hohe Motivationsfähigkeit und soziale Kompetenz, Durchsetzungsstärke sowie ausgezeichnete Koordinations- und Kommunikationsfähigkeit zeichnen Sie aus

### Wir bieten Ihnen:

- Ein agiles, innovatives und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld,
- Ein hochmotiviertes Team und ein gutes Arbeitsklima,
- Spannende Herausforderungen und zahlreiche Gestaltungsspielräume in einer offenen Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien,
- Eine leistungsgerechte Vergütung gemäß des geltenden Tarifvertrages für den Nahverkehr (TVN-NW),
- Fachspezifische Weiterbildungen,
- Eine zusätzliche betriebliche Altersversorgung,
- Kostenerstattung eines Monheimer Fitnessstudios, Jubiläumsgeld, ein Jobticket und weitere Benefits

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich bis zum **14. April 2022** online über das Stellenportal **Interamt**, Stellen-ID 776118.

Bewerben können Sie sich nach Ihrer Anmeldung über Aktionen – Online bewerben.